

Leads Generation, pour détecter des projets d'achats informatiques et télécoms



Comm'Back détecte pour vous les projets d'achats d'équipements informatiques et télécoms à moins de 12 mois. Les équipes de Comm'Back enquêtent auprès des sociétés informatisées de plus de 50 personnes.

Plus de 39 000 opportunités de business IT

Nos spécialistes des thématiques IT interrogent chaque mois au téléphone les décideurs informatiques de 2 500 sociétés informatisées de plus de 50 personnes tous secteurs confondus.

Cet audit systématique et exhaustif permet de détecter tous les projets d'achats. Plus de 140 thématiques de projets sont analysées et sont classées par thème et par famille : application, internet, réseau, sécurité, système...

Un impact commercial évident

Grâce à Leads Generation, vous surveillez votre marché et animez vos forces de vente à moindre frais ;

Vous bénéficiez d'un soutien incontournable pour vos forces de vente grâce à un appui en projets : préparer votre business à court et moyen terme tout au long de l'année ;

La livraison des projets grâce à notre extranet vous assure sécurité et vitesse : l'information business devient ainsi un véritable avantage concurrentiel.

Des fiches projets immédiatement exploitables :

- **Signalétique complète** de l'entreprise : adresse, téléphone, fax, web, effectif...
- **Contacts** : noms, fonctions...
- **Equipements informatiques** : modèle, système, quantité, année d'acquisition...
- **Leads** : famille, quantité, délai d'acquisition, responsable du projet...

