

Comm'Back rejoint le groupe Vecteur Plus

L'offre de Comm'Back s'élargit grâce au rachat de la société par le groupe Vecteur Plus

Fontenay-sous-Bois, le 6 septembre 2007

Acteur majeur du marché des services marketing propres au monde IT, Comm'Back est spécialisé dans les bases de données, la génération de leads, le télémarketing et les services de Business Développement.

Avec le rapprochement au groupe Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur et leader français de la veille commerciale sur les marchés publics et privés, Comm'Back dynamise son développement.

Par le biais de ce rachat, Comm'Back sera désormais en mesure d'offrir à ses clients une offre de produits et de services élargie qui comprendra notamment l'accès à l'ensemble des appels d'offres publics concernant les produits et les services informatiques.

« Comm'Back a toujours été une entreprise en bonne santé qui a toujours servi ses clients avec sérieux et créativité. Pour renforcer notre dynamique de croissance, le rapprochement avec le groupe Vecteur Plus nous est apparu judicieux. » déclare Alain Perez, Président Directeur Général de Comm'Back.

Une offre produits élargie pour les clients de Comm'Back

Adossée au groupe Vecteur Plus, Comm'Back peut compléter son offre par l'activité d'appels d'offres publics du groupe Vecteur Plus. Concrètement, Comm'Back proposera très prochainement à ses clients d'accéder à tous les appels d'offres publics qui concernent des produits et des services informatiques.

Le Groupe Vecteur Plus met en place une production spécifique de veille, qui couplée avec celle de Comm'Back, va permettre à ses clients de disposer de l'information la plus complète du marché.

La synergie entre Comm'Back et le Groupe Vecteur Plus

De son côté, Vecteur Plus va pouvoir utiliser l'expertise Comm'Back pour préparer une offre Bases de Données et Accompagnement Marketing pour ses clients traditionnels. Pour assurer la promotion de ces nouveaux services, le Groupe Vecteur Plus recrute 3 nouveaux commerciaux.

Ensemble, Vecteur Plus et Comm'Back totalisent plus de 5 millions d'euros de chiffre d'affaires dans le service aux entreprises du monde IT et visent 15% de croissance dans les 3 années à venir.

A propos de Comm'Back

Société française créée en 1994, Comm'Back fournit des informations et des services au marché Informatique et Télécom.

La diversité des offres Comm'Back et son expertise des marchés IT lui permettent d'apporter une réponse adaptée à chaque problématique client et en font le partenaire privilégié en matière de marketing direct et de prospection commerciale des plus grands noms des marchés technologiques.

La majorité des grands constructeurs et des grands éditeurs sont aujourd'hui clients de Comm'Back. Au total, ce sont plus de 650 sociétés qui font confiance à Comm'Back pour la fourniture des informations commerciales sur lesquelles elles basent leur Business développement.

Comm'Back est l'un des membres fondateurs du GIE European Market Intelligence Group qui met à la disposition du marché la première base IT européenne.

Comm'Back fait partie du Groupe Vecteur Plus depuis l'été 2007. www.comm-back.fr

A propos de Vecteur Plus

Créé en 1995, Vecteur Plus, filiale du Groupe Moniteur, est le leader français de la veille commerciale et de la détection d'appels d'offres publics et privés. Le groupe propose à ses 6 000 clients actifs des produits et services destinés à optimiser les forces de vente et la prospection commerciale. www.vecteurplus.com

Contacts presse Comm'Back

MFC - Muriel Foucher

01 42 04 74 00 - mfoucher1@aliceadsl.fr

Comm'Back - Eric Yuste

01 48 77 74 11 - eyuste@comm-back.fr